

**Wykaz dorobku opublikowanego w Katedrze Analizy Systemowej i Finansów**  
**List of publications in the Department of System Analysis and Finance**

**dr Anna Czarny**

<b>Rok 2014</b>	
<b>1.</b>	<p><b>A. Czarny, System wczesnego ostrzegania jako element zarządzania przedsiębiorstwem, Folia Pomeranae Universitatis Technologiae Stetinensis. Oeconomica 308, Szczecin 2014</b></p> <p><b>A. Czarny, The early warning system as the part of the enterprise management, Folia Pomeranae Universitatis Technologiae Stetinensis. Oeconomica 308, Szczecin 2014</b></p>
	<p>streszczenie: Systemy wczesnego ostrzegania są ważnym ogniwem w zarządzaniu przedsiębiorstwem. Jako systemy informacyjne obejmują gromadzenie i weryfikację informacji pochodzących głównie ze sprawozdawczości finansowej. Ich zadaniem jest ocena bieżącej sytuacji finansowej przedsiębiorstw, ocena przyszłych szans w rozwoju przedsiębiorstw oraz sygnalizowanie o przewidywanych problemach finansowych. Zastosowanie SWO w przedsiębiorstwie ma wiele zalet, jak między innymi możliwość uzyskania przejrzystego i pozbawionego zbędnych informacji "obrazu" przedsiębiorstwa, łatwość praktycznego zastosowania, szybkość i płynność przepływu informacji, użyteczność w podejmowaniu decyzji, możliwość wczesnej reakcji na zagrożenia finansowe i przeciwdziałanie ich rozwojowi. Należy brać pod uwagę także trudności, które mogą pojawić się przy stosowaniu SWO, takie jak podatność na zmiany koniunktury (w tym na rynkach surowcowych), brak wiedzy decydentów na temat możliwości ich wdrożenia, czy przyzwyczajenia do stosowania tradycyjnych metod oceny zagrożeń finansowych.</p>
	<p>summary: The early warning system is aimed to forecast threats to the financial condition of the enterprise, including but not limited to its bankruptcy. The selection of methods comprising the early warning system is conditioned on many factors, the most important of which include access to information, easy application, and high prognostic value. Such criteria are met by, inter alia, the multi-dimensional analysis of discrimination, which is relatively widely applied in this area.</p>
	<p>słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, sytuacja finansowa</p>
	<p>key words: early warning system, financial condition</p>
<b>Rok 2010</b>	
<b>2.</b>	<p><b>A. Czarny, Predykcja utraty zdolności płatniczej w mikro- i małych przedsiębiorstwach, w: Strategie zarządzania mikro i małymi przedsiębiorstwami, Mikrofirma 2010, Zeszyty Naukowe, Ekonomiczne Problemy Usług, US 585 (50), Szczecin 2010</b></p> <p><b>A. Czarny, Predicting of loss of payment capacity for company, Mikrofirma 2010, Zeszyty Naukowe, Ekonomiczne Problemy Usług, US 585 (50), Szczecin 2010</b></p>
	<p>streszczenie: Zdolność płatnicza i prawdopodobieństwo jej utraty są istotnymi elementami oceny kontynuacji działalności mikro- i małych przedsiębiorstw. Celem artykułu jest zwrócenie uwagi na znaczenie zdolności płatniczej mikro- i małych przedsiębiorstw, na symptomy wskazujące pogorszenie zdolności płatniczej oraz na możliwość prawidłowej diagnozy posiadania bądź utraty zdolności płatniczej.</p>
	<p>summary: Financial information in relation to company are concerned is crucial. It allows to determine development prospects of a company, its position on the market, general financial capability, also indicates a potential danger of losing of payment capacity, meaning impossibility to continue operating on the market in terms of financial breakdown, as well as inability of finance management of the company in question. Maintenance of payment capacity is therefore a chief condition for keeping a financial balance by a company. Moreover it has a direct impact on economic development, financial outcomes, position on the sector market, reliability towards financial institutions as well as opportunity for flexible choice of financing sources.</p>
	<p>słowa kluczowe: zdolność płatnicza, wypłacalność</p>
	<p>key words: financial capabilities, solvency</p>
<b>3.</b>	<p><b>A. Czarny, Aplikacja systemu wczesnego ostrzegania przed zagrożeniami finansowymi w spółkach sektora mięsnego, w: Kierunki zmian w finansach przedsiębiorstwa, Zeszyty Naukowe UE w Poznaniu 142, Poznań 2010</b></p> <p><b>A. Czarny, Application of early warning system before threats of the financial condition within enterprises of meat-industry, Kierunki zmian w finansach przedsiębiorstwa, Zeszyty Naukowe UE w Poznaniu 142, Poznań 2010</b></p>
	<p>streszczenie: System wczesnego ostrzegania umożliwia prognozowanie zagrożeń sytuacji finansowej przedsiębiorstwa. Dobór metod tworzących ten system jest uwarunkowany wieloma czynnikami, z których ważniejsze to: dostęp do informacji, łatwość zastosowania oraz wysoka wartość prognostyczna. Możliwość praktycznego jej zastosowania pozwala ocenić bieżącą sytuację finansową przedsiębiorstwa, z zagrożeniami niewypłacalności i upadłości włącznie. Celem artykułu jest więc zwrócenie uwagi na symptomy wskazujące pogorszenie sytuacji finansowej przedsiębiorstw sektora mięsnego oraz aplikacja systemu wczesnego ostrzegania, pozwalająca określić status przedsiębiorstwa pod względem kontynuacji działalności.</p>

	<p>summary: The early warning system is aimed to forecast threats of the financial condition of the enterprise, including but not limited to its bankruptcy. The selection of methods comprising the early warning system is conditioned on many factors, the most important of which include access to information, easy application and high prognostic value. An early warning system described in this article consist of two models, multiple discriminant analysis and current ratio.</p> <p>słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, sytuacja finansowa</p> <p>key words: early warning system, financial condition</p>
<b>Rok 2009</b>	
4.	<p><b>A. Czarny, Weryfikacja systemu wczesnego ostrzegania dla wybranych spółek giełdowych, w: Finanse 2009 - teoria i praktyka. Finanse przedsiębiorstw, Zeszyty Naukowe. Ekonomiczne Problemy Usług UE, 549 (39), Wrocław 2009</b></p> <p><b>A. Czarny, Verification of early warning system in selected public limited company, Finanse 2009 - teoria i praktyka. Finanse przedsiębiorstw, Zeszyty Naukowe, Ekonomiczne Problemy Usług UE, 549 (39), Wrocław 2009</b></p> <p>streszczenie: W przedsiębiorstwie system wczesnego ostrzegania (SWO) stanowi element zintegrowanego systemu informacyjnego, którego zadaniem jest sygnalizowanie o zagrożeniu sytuacji finansowej, identyfikowanie sytuacji niepewnych i kryzysowych oraz prognozowanie upadłości. Przedstawiony w artykule SWO składa się z dwóch modeli w postaci liniowej funkcji dyskryminacyjnej oraz wskaźnika płynności bieżącej. Pozwala rozgraniczyć przedsiębiorstwa wypłacalne od niewypłacalnych, bądź będących w trudnej sytuacji finansowej. System ten odznacza się dużą skutecznością potwierdzoną wysokim stopniem poprawności, wynoszącym 89,91% dla analizowanego okresu 2001-2005 oraz wartością aplikacyjną. Weryfikacja omawianego systemu potwierdza jego skuteczność – spośród pięciu badanych spółek giełdowych jedna została zaklasyfikowana do grupy przedsiębiorstw niewypłacalnych.</p> <p>summary: An early warning system described in this article consist of two models, multiple discriminant analysis and current ratio. This system enable to differentiate enterprises solvent from insolvent. The early warning system was characterized high effectiveness which was confirm by high correctness ratio (89,91%) in all analyzed period 2001-2005.</p> <p>słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, informacje finansowe</p> <p>key words: early warning system, financial information</p>
5.	<p><b>A. Czarny, System wczesnego ostrzegania dla przedsiębiorstw przemysłu spożywczego, w: Zarządzanie finansami firm – teoria i praktyka, pod. red. B. Bernasia, Prace Naukowe UE we Wrocławiu, Wrocław 2009</b></p> <p><b>A. Czarny, Early warning system within enterprises of food-industry, Zarządzanie finansami firm – teoria i praktyka, pod. red. B. Bernasia, Prace Naukowe UE we Wrocławiu, Wrocław 2009</b></p> <p>streszczenie: Przedstawiony w artykule SWO składa się z dwóch modeli w postaci liniowej funkcji dyskryminacyjnej oraz wskaźnika płynności bieżącej. Pozwala rozgraniczyć przedsiębiorstwa wypłacalne od niewypłacalnych, bądź będących w trudnej sytuacji finansowej. System ten odznacza się dużą skutecznością potwierdzoną wysokim stopniem poprawności, wynoszącym 89,91% dla analizowanego okresu 2001-2005 oraz wartością aplikacyjną. Weryfikacja omawianego systemu potwierdza jego skuteczność – spośród pięciu badanych spółek giełdowych jedna została zaklasyfikowana do grupy przedsiębiorstw niewypłacalnych.</p> <p>summary: An early warning system described in this article consist of two models, multiple discriminant analysis and current ratio. This system enable to differentiate enterprises solvent from insolvent. The early warning system was characterized high effectiveness which was confirm by high correctness ratio (89,91%) in all analyzed period 2001-2005. High correctness ratio of early warning system has influences to reliability for signal of financial threats in near future. Therefore described in dissertation early warning system can be put into practice.</p> <p>słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, informacje finansowe</p> <p>key words: early warning system, financial information</p>
<b>Rok 2007</b>	
6.	<p><b>A. Czarny, Systemy wczesnego ostrzegania w ocenie zagrożeń sytuacji finansowej przedsiębiorstwa, w: Wspólna Europa - tworzenie wartości przedsiębiorstwa na rynku UE, pod red. H. Brdulak, E. Duliniec, T. Gołębiowski, SGH w Warszawie - Oficyna Wydawnicza, Warszawa 2007</b></p> <p><b>A. Czarny, The early warning systems in the assessment threats of the financial condition of an enterprise, Wspólna Europa - tworzenie wartości przedsiębiorstwa na rynku UE, pod red. H. Brdulak, E. Duliniec, T. Gołębiowski, SGH w Warszawie - Oficyna Wydawnicza, Warszawa 2007</b></p> <p>streszczenie: Celem systemu wczesnego ostrzegania jest usprawnienie działalności przedsiębiorstwa. Idea wypracowanych przez lata systemów wczesnego ostrzegania była zawsze taka sama: sygnalizować o pogorszeniu sytuacji finansowej przedsiębiorstwa i uchronić je przed upadłością. Dlatego istotne jest bardzo wczesne dostrzeżenie pojawiających się niekorzystnych sygnałów w przedsiębiorstwie oraz w jego otoczeniu. Celem artykułu jest identyfikacja czynników wpływających na zagrożenie sytuacji finansowej przedsiębiorstwa oraz przydatności systemów wczesnego ostrzegania.</p> <p>summary: The early warning system is aimed to forecast threats to the financial condition of the enterprise, including but not limited to its bankruptcy. The selection of methods comprising the early warning system is conditioned on many factors, the most important of which include access to information, easy application, and high prognostic value. Such criteria are met by, inter alia, the multi-dimensional analysis of discrimination, which is relatively widely applied in this</p>

	area.
	słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, sytuacja finansowa
	key words: early warning system, financial condition
7.	<p><b>A. Czarny, Koncepcja systemu wczesnego ostrzegania - ujęcie sytuacyjne, w: Zarządzanie finansami firm - teoria i praktyka, pod red. nauk. B. Bernaś, W. Pluta, Prace Naukowe, nr 1159, AE we Wrocławiu, Wrocław 2007</b></p> <p><b>A. Czarny, Early warning system concept — situational approach, Zarządzanie finansami firm - teoria i praktyka, pod red. nauk. B. Bernaś, W. Pluta, Prace Naukowe, nr 1159, AE we Wrocławiu, Wrocław 2007</b></p> <p>streszczenie: Celem systemu wczesnego ostrzegania jest prognozowanie zagrożeń sytuacji finansowej przedsiębiorstwa, z upadłością włącznie. Dobór metod tworzących system wczesnego ostrzegania jest uwarunkowany wieloma czynnikami, z których ważniejsze to: dostęp do informacji, łatwość zastosowania oraz wysoka wartość prognostyczna. Kryteria takie spełnia między innymi wielowymiarowa analiza dyskryminacji, mająca spore zastosowanie w niniejszej dziedzinie.</p> <p>summary: The early warning system is aimed to forecast threats to the financial condition of the enterprise, including but not limited to its bankruptcy. The selection of methods comprising the early warning system is conditioned on many factors, the most important of which include access to information, easy application, and high prognostic value. Such criteria are met by, inter alia, the multi-dimensional analysis of discrimination, which is relatively widely applied in this area.</p> <p>słowa kluczowe: system wczesnego ostrzegania, sytuacja finansowa</p> <p>key words: early warning system, financial condition</p>
8.	<p><b>A. Czarny, Wybrane metody predykcji upadłości w ocenie sytuacji finansowej przedsiębiorstw, w: Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych - teoria i praktyka, pod red. W. Krawczyka, US, Kraków-Zakopane 2007</b></p> <p><b>A. Czarny, Verification of early warning system in selected public limited company, Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych - teoria i praktyka, pod red. W. Krawczyka, US, Kraków-Zakopane 2007</b></p> <p>streszczenie: Większość przedsiębiorstw, zwłaszcza spółki giełdowe, poddana jest stałej obserwacji przez odbiorców, zarówno wewnętrznych (zarząd, rada nadzorcza, pracownicy), jak i zewnętrznych (kredytodawcy, partnerzy handlowi, inwestorzy, konkurencja). Ocena sytuacji finansowej przedsiębiorstwa oraz jej zagrożeń powinna być wiarygodna, a jej przeprowadzenie szybkie i łatwe. Obok klasycznej analizy wskaźnikowej niezwykle przydatne są metody predykcji upadłości, które w ostatnich latach stały się źródłem większego zainteresowania. Sygnalizują one zagrożenia finansowe w dalszym funkcjonowaniu przedsiębiorstwa, a tym samym pozwalają wcześniej dostrzec symptomy kryzysu. Powszechne zastosowanie mają modele z grupy metod liniowej funkcji dyskryminacyjnej, opracowane przez rodzimych autorów i uwzględniające realia polskiej gospodarki. Na ich podstawie możliwa jest klasyfikacja przedsiębiorstwa do grupy nie zagrożonej upadłością lub zagrożonej upadłością. W niniejszym artykule dokonano oceny wybranych spółek giełdowych z uwzględnieniem metod predykcji upadłości o najwyższej wartości prognostycznej.</p> <p>słowa kluczowe: upadłość, wypłacalność, zdolność płatnicza</p> <p>key words: bankruptcy, payment capacity, solvency</p>
9.	<p><b>A. Czarny, Znaczenie informacji finansowych w przewidywaniu utraty zdolności płatniczej przedsiębiorstwa, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 258 (49), Szczecin 2007</b></p> <p><b>A. Czarny, Importance of financial information in predicting of loss of payment capacity for company, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 258 (49), Szczecin 2007</b></p> <p>streszczenie: Informacje ekonomiczno-finansowe dotyczące mikro- i małych przedsiębiorstw wykazują dużą użyteczność. Pozwalają określić: perspektywy rozwojowe przedsiębiorstwa, jego pozycję na rynku oraz ogólną sytuację finansową. Wskazują również na możliwość wystąpienia utraty zdolności płatniczej, przez co należy rozumieć: niemożność przedsiębiorstwa do finansowania swojej działalności oraz prowadzenia gospodarki finansowej. Zachowanie zdolności płatniczej jest więc głównym warunkiem utrzymania równowagi finansowej przedsiębiorstwa, co ma bezpośredni wpływ na rozwój ekonomiczny, wyniki finansowe, pozycję rynkową w sektorze, wiarygodność wobec instytucji finansowych oraz na możliwość elastycznego doboru źródeł finansowania.</p> <p>summary: Financial information in relation to company are concerned is crucial. It allows to determine development prospects of a company, its position on the market, general financial capability, also indicates a potential danger of loosing of payment capacity, meaning impossibility to continue operating on the market in terms of financial breakdown, as well as inability of finance management of the company in question. Maintenance of payment capacity is therefore a chief condition for keeping a financial balance by a company. Moreover it has a direct impact on economic development, financial outcomes, position on the sector market, reliability towards financial institutions as well as opportunity for flexible choice of financing sources.</p> <p>słowa kluczowe: informacje finansowe, wypłacalność, zdolność płatnicza</p> <p>key words: payment capacity, financial information, solvency</p>
<b>Rok 2006</b>	
10.	<p><b>A. Czarny, Analiza piramidalna jako metoda oceny sytuacji finansowej przedsiębiorstwa, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 249 (45), Szczecin 2006</b></p> <p><b>A. Czarny, Pyramidal analysis as one of the methods to determine financial condition of an enterprise, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 249 (45), Szczecin 2006</b></p>

	<p>streszczenie: Analiza piramidalna, jako rozwinięcie analizy wskaźnikowej, stanowi jedną z metod oceny sytuacji finansowej przedsiębiorstwa. Polega ona na konstruowaniu różnych układów strukturalnych wyrażających wzajemne relacje pomiędzy poszczególnymi syntetycznymi wskaźnikami rentowności majątku czy rentowności kapitału. Ważna jest zasada uwzględniania nadrzędności i podrzędności stosowanych wskaźników, co oznacza, że mogą one być odpowiednio łączone i dzielone, ale w taki sposób, aby na szczycie tak zwanej piramidy znajdował się wskaźnik wyjściowy.</p> <p>Analiza piramidalna może stanowić podstawę w poszukiwaniu obszarów poprawy wyniku finansowego, optymalnego redukcji ponoszonych kosztów, a także możliwości poprawy zyskowności przedsiębiorstwa.</p>
	<p>summary: Pyramidal analysis as an explication (development) of indicator analysis is one of the methods to ascertain financial condition of an enterprise. Different structural frameworks are being created in order to express mutual relations between synthetic indicators related to profitability of property or profitability of assets. It is crucial to apply superiority and inferiority rule as regards those utilized indicators, meaning that they can be respectively combined and divided but with one condition: that on the top of the so called pyramid an entry indicator is placed. Pyramidal analysis can create basis in the process of seeking areas in which financial outcome can be improved, as well as optimal cost reduction and possibilities to improve profitability of an enterprise.</p>
	<p>słowa kluczowe: analiza piramidalna, sytuacja finansowa</p>
	<p>key words: pyramidal analysis, financial condition</p>
11.	<p><b>A. Czarny, Zastosowanie wybranych metod scoringowych do oceny kondycji finansowej przedsiębiorstw na przykładzie branży cukierniczej, w: Zarządzanie finansami firm. Teoria i praktyka, pod red. W. Pluty, Wydawnictwo AE we Wrocławiu, Wrocław 2006</b></p> <p><b>A. Czarny, Application of selected scoring methods in the assessment of the financial condition of enterprises on the basis of the confectionery industry, Zarządzanie finansami firm. Teoria i praktyka, pod red. W. Pluty, Wydawnictwo AE we Wrocławiu, Wrocław 2006</b></p>
	<p>streszczenie: Do oceny kondycji finansowej przedsiębiorstw obok analizy wskaźnikowej coraz odważniej stosuje się metody scoringowe. Polegają one na skonstruowaniu jednego syntetycznego wskaźnika, który odpowiednio rozgranicza przedsiębiorstwa na dobre i złe. Aby dokonać właściwej oceny przedsiębiorstwa stosowane metody scoringowe powinny być opracowane i wdrożone w kraju, którego dotyczą. Ponadto metody scoringowe mają zastosowanie przy właściwym ich doborze i odpowiedniej interpretacji.</p>
	<p>summary: Scoring methods, along economic indicator analyses, are increasingly frequently used in the assessment of the financial condition of enterprises. The methods consist in deriving a single synthetic indicator, which adequately differentiates between enterprises in good and bad financial condition. In order to ensure proper assessment of an enterprise, the applied scoring methods should be developed and implemented in the country they pertain to. Their proper selection and adequate interpretation is of utmost importance here.</p>
	<p>słowa kluczowe: zdolność płatnicza, wypłacalność</p>
	<p>key words: financial capabilities, solvency</p>
12.	<p><b>A. Czarny, Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy netto na przykładzie wybranych spółek giełdowych, w: Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych - teoria i praktyka, pod. red. W. Krawczyka, ART-Tekst, Kraków-Zakopane 2006</b></p> <p><b>A. Czarny, Request for working capital in selected public limited company, Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych - teoria i praktyka, pod. red. W. Krawczyka, ART-tekst, Kraków-Zakopane 2006</b></p>
	<p>streszczenie: Ważnym obszarem w działalności przedsiębiorstwa jest utrzymanie płynności finansowej oraz związane z tym zarządzanie kapitałem obrotowym netto. Należy przez to rozumieć posiadanie przez przedsiębiorstwo odpowiednich źródeł finansowania w postaci nadwyżki aktywów obrotowych nad zobowiązaniami krótkoterminowymi. Tym samym ocena zapotrzebowania na kapitał obrotowy netto jest przedmiotem wielu badań, zarówno na potrzeby decydentów, jak i w celach naukowych. W niniejszym artykule podjęto więc próbę oceny zapotrzebowania na kapitał obrotowy netto na podstawie siedmiu spółek giełdowych, zajmujących się rozbiorem i przetwórstwem mięsa.</p>
	<p>słowa kluczowe: kapitał obrotowy netto, wypłacalność, zdolność płatnicza</p>
	<p>key words: working capital, payment capacity, solvency</p>
<b>Rok 2005</b>	
13.	<p><b>A. Czarny, Zdolność płatnicza przedsiębiorstwa a zagrożenie kryzysem finansowym lub upadłością, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 44, Szczecin 2005</b></p> <p><b>A. Czarny, Payment capacity of enterprises vs. threat of financial crisis or bankruptcy, Folia Universitatis Agriculturae Stetinensis, Oeconomica 44, Szczecin 2005</b></p>
	<p>streszczenie: Utrata zdolności płatniczej przyczynia się do powstania wielu negatywnych dla przedsiębiorstwa skutków ekonomicznych. Ma to bezpośredni wpływ na ograniczenie rozwoju przedsiębiorstwa, pogorszenie jego wyników finansowych, obniżenie pozycji rynkowej w branży, utratę wiarygodności wobec instytucji finansowych oraz niemożność elastycznego doboru źródeł finansowania. Zdolność płatnicza jest podstawowym warunkiem utrzymania równowagi finansowej. Utrata zdolności płatniczej to pierwszy sygnał wskazujący drogę do upadłości, chociaż nie zawsze do tej upadłości musi prowadzić.</p>

	<p>summary: The phenomenon of corporate bankruptcy appeared on the Polish market accompanying the introduction of the market economy. It is directly related to such terms as lack of financial liquidity, insolvency, lack of creditworthiness, and loss payment capacity. The enterprise's payment capacity, understood as the capacity to fulfil its liabilities in a timely manner, is influenced by a range of developments which fall into three categories: macroeconomic, mezeconomic and microeconomic developments. Close monitoring of these developments may enable an early detection of the first symptoms of threats to the financial condition of the enterprise, and thus warn its management against the possible bankruptcy.</p> <p>słowa kluczowe: kryzys finansowy, upadłość, wypłacalność, zdolność płatnicza</p> <p>key words: bankruptcy, financial crisis, payment capacity, solvency</p>
14.	<p><b>A. Czarny, Informacje ekonomiczno-finansowe a prognozowanie prawdopodobieństwa upadłości przedsiębiorstwa, w: Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych. Teoria i praktyka, pod. red. W. Krawczyka, PTE, Kraków 2005</b></p> <p><b>A. Czarny, Economic and financial information vs.predicting loss of financial capabilities, Budżetowanie działalności jednostek gospodarczych. Teoria i praktyka, pod. red. W. Krawczyka, PTE, Kraków 2005</b></p> <p>streszczenie: Użyteczność informacji ekonomiczno-finansowych o przedsiębiorstwie jest bardzo duża. Informacje takie pozwalają określić perspektywy rozwojowe przedsiębiorstwa, jego pozycję na rynku, a przede wszystkim kondycję finansową przedsiębiorstwa. Tym samym mogą wskazywać pogorszenie sytuacji finansowej, przejawiające się między innymi utratą płynności finansowej. Sygnały pogarszającej się sytuacji finansowej mogą pojawić się nagle i niespodziewanie lub mogą być zauważalne w dłuższym okresie czasu. Bardzo ważna jest szybka reakcja i przeciwdziałanie pogarszającej się sytuacji finansowej, co w przeciwnym razie może prowadzić do upadłości przedsiębiorstwa.</p> <p>słowa kluczowe: informacje finansowe, upadłość, wypłacalność, zdolność płatnicza</p> <p>key words: bankruptcy, financial information, payment capacity, solvency</p>